

HLEDÁME NOVÉHO KOLEGU NEBO KOLEGYNI

KEY ACCOUNT MANAGER SALES MANAGER - POLSKO



HLAVNÍ NÁPLŇ PRÁCE

- › udržování a rozvoj vztahů s klíčovými zákazníky
- › příprava obchodních plánů a strategií, vyjednávání obchodních podmínek
- › vedení a podpora svěřeného obchodního týmu
- › analýzy trhu, akvizice nových klientů a projektů
- › podpora zákazníků v obchodních i technických otázkách

POŽADUJEME

- › SŠ vzdělání
- › aktivní znalost polského jazyka
- › znalost dalších jazyků výhodou
- › praxe v obchodní činnosti alespoň 3 roky
- › zkušenosti z oblasti zdravotnictví výhodou
- › dobré komunikační dovednosti
- › profesionální a kultivované vystupování
- › aktivní řidič skupiny B



MEDIN, a.s.
Vlachovická 619
592 31 Nové Město na Moravě
pers@medin.cz
+420 566 684 357 / 355
www.medin.cz/kariera



ZAÚJALA VÁS
TATO NABÍDKA?

VÍCE INFORMACÍ
NALEZNETE ZDE